

שם משרה: איש מכירות לתחום האונליין

קוד משרה: 7357

תאריך פרסום המשרה: 31/8/2020

יישוב: נתניה

תיאור פעילות הארגון: חברה המייבאת מכשירי סלולאר, משווקת אותם ומספקת שירותי מעבדה

תיאור התפקיד:

- מכירת המוצרים לאנשי הרכש באתרי האינטרנט
- הנעת אנשי נרכש באתרי הסחר השונים לכך שיעלו מוצרים של החברה ויקדמו אותם
- תמחור המוצרים ללקוחות החברה (אתרי הסחר) ולצרכני הקצה
- תמחור העמלות לאתרים
- הקמת מפרטים למוצרים והעלאתם לאתרים
- תפעול האספקות מהמחסן ללקוחות

דרישות סף:

- ניסיון בתחום השיווק והמכירות באונליין (קידום מוצרים ואתרים, התנהלות מול אתרי אינטרנט וכדומה)
- יכולת מכירתית
- הבנה מסחרית

תנאי עבודה -

שעות עבודה : 9:00-18:00. ישנה גמישות בשעות, גמישות לעבודה חלקית מהבית

תהליך המיון: 2 ראיונות

הכשרה נדרשת בכניסה לתפקיד: זה תפקיד חדש. אחת מאנשי המכירות תעשה חפיפה חלקית, אך יש גם צורך בלמידה עצמאית.

דרכי הגעה: תחבורה ציבורית (מרחק הליכה מתחנת הרכבת ספיר)

תנאי העסקה (שכר + תנאים): שכר בסיס + בונוסים על מכירות והגעה ליעדים

נגישות המבנה: לדברי המעסיק המבנה נגיש

דרישות התפקיד -

סביבת עבודה פיזית: סביבה משרדית

סביבת עבודה חברתית: חברה קטנה מאד. ממשקי עבודה עם עובדים אחרים בחברה, ועם הלקוחות- אנשי הרכש באתרי האינטרנט השונים

דרישות פיזיות: עבודה בישיבה מול מחשב

- ישיבה ממושכת

מוטוריקה עדינה

- מיומנות אצבעות-

דרישות קוגניטיביות:

- עבודה ברצף של שלבים
- מוליטיטאסקינג (ביצוע מספר משימות במקביל)
- תזמון
- יכולת ניהול זמן
- יכולת פתרון בעיות
- יכולת בקרה- איתור בעיות ובדיקת טעויות
- קריאה
- כתיבה
- גמישות חשיבתית (יכולת לבצע שינויים)
- יכולת למידה
- ראייה מערכתית
- הבנה מסחרית
- יצרתיות
- חשיבה מתמטית - ספירה, פעולות חישוב, שימוש בנוסחאות
- הפעלת שיקול דעת
- יכולת תכנון
- יזימה

דרישות חברתיות/ תקשורתיות: תקשורת טובה עם לקוחות, כושר ביטוי טוב בכתב, יחסי אנוש טובים, כריזמטיות, אסרטיביות

דרישות רגשיות:

יכולת עמידה בעבודה תחת לחץ, יכולת לעבודה עצמאית, מוטיבציה לעבודה, ביטחון עצמי, יוזמה, מוסר עבודה גבוה

הערות מיוחדות/מוכנות להתאמות: גמישות בשעות ויכולת לעבודה מהבית